

コンサルティング・サービス メニュー

2021/12/6

※消費税・旅費は別途ご請求となります

NO	サービス項目	詳細	CF進捗サービス	CFコーチング	ビジョン策定	オープン経営コンサル	VIPコンサル
				(原則電話、30分)	(対面、2時間)	(対面、4時間)	(対面)
1	CF(*1)表の入力	毎月の試算表をベースに入力	●	●	●	●	●
2	CF表の確認	1) 実績入力した月 2) 年間の見通し	● (過去実績が基)	●	●	●	●
3	予算枠の決定支援	1) 設備投資の予定 2) 新規採用 3) ボーナス枠、設定 4) 借入額 5) 根拠に基づく売上目標 など	△ ・税理士事務所スタッフが 税務面を中心に部分的 に対応する	● ・コンサルタントが 経営的観点で全体の バランスを考慮 して対応する	●	●	●
4	面談時の議事録作成	面談後にメールにて送信		●	●	●	●
5	随時相談	メール&携帯電話にて			●	●	●
6	ビジョン策定	「将軍の日に1日参加」 1) 1, 5, 10年のビジョン策定 2) カパ・コース・リッツやミツヨ、セルフイメージ の明確化			●	●	●
7	アクションプラン作成	1) 年間アクションプラン作成 2) 進捗確認			●	●	●
8	コミュニケーション支援	1) 社員への伝え方 2) 社内会議の進め方			●	●	●
9	ドキュメントのフィードバック (御社作成のドキュメント)	1) 会議資料 2) WEBなどの会社案内 3) ニュースレターなど販促物			●	●	●
10	社員への研修会	OBM(*2)を前提とした研修会 1) 自社のお金の流れ 2) 個別案件と会社全体の関係				●	●
11	社員との個人面談	1) 埋められないギャップの確認 2) 個別活動の相談					●
12	全社会議での進行役	1) 進行役 2) CF状態と見通し説明 3) 社員からの積極的な意見の引き出し					●
13	フォローアップ・コーチング	50分程度のフォローアップ 1) 課題の作成支援 2) 途中の進捗確認 3) モチベーション維持					●

(*1)キャッシュフロー

(*2)オープンブック・マネジメント